

AL MERCADO ALTERNATIVO BURSÁTIL (MAB)

Madrid, 2 de Febrero de 2017

Pangaea Oncology, S.A. (en adelante “Pangaea” o la “Sociedad”), en cumplimiento de lo previsto en la circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), por medio de la presente se pone a disposición del mercado la siguiente información:

Hecho Relevante

La Sociedad pone a disposición en su página web una presentación corporativa que describe las distintas áreas de negocio y su posicionamiento.

Sin otro particular,

Pangaea Oncology, S.A.



D. Javier Rivela
Consejero Delegado



PRESENTACIÓN CORPORATIVA

El presente documento ha sido elaborado por Pangaea Oncology, S.A. ("Pangaea" o la "Sociedad") únicamente para su uso informativo. Consecuentemente, no podrá ser divulgado o utilizado por ninguna persona para una finalidad distinta de la anteriormente referida sin el consentimiento previo, expreso y por escrito de la Sociedad.

Este documento se basa en información pública disponible y/o en datos aportados por la Sociedad. Este documento no constituye una oferta pública o invitación a la compra, venta o suscripción de acciones o de cualquier otro tipo de valores, de acuerdo con lo dispuesto en la Ley del Mercado de Valores (texto refundido aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre), en el Real Decreto 5/2005, de 11 de marzo y/o el Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre, con sus respectivas modificaciones, y normativa relacionada. Esta comunicación no constituye una oferta de valores ni una solicitud de oferta para vender o comprar valores, ni tendrá lugar ninguna venta de valores en ninguna jurisdicción en la que dicha oferta, solicitud o venta pudiera ser ilegal con carácter previo al registro o calificación bajo las leyes de valores de alguna de esas jurisdicciones. No se llevará a cabo ninguna oferta de valores si no es mediante la documentación que cumpla los requisitos de la Securities Act de 1933 estadounidense y sus posteriores modificaciones.

Este documento puede contener proyecciones, previsiones o estimaciones futuras basadas en expectativas, pronósticos e hipótesis actuales sobre acontecimientos futuros que, dada su naturaleza, no suponen una garantía de desempeño futuro y llevan implícitos hipótesis, riesgos e incertidumbres, conocidos y no conocidos, referentes al Grupo Pangaea y sus inversiones, incluyéndose, entre otras cosas, el desarrollo de su negocio, su plan de crecimiento, las tendencias en su sector de operaciones y sus desembolsos de capital y adquisiciones futuras. En vista de estos riesgos, incertidumbres e hipótesis, las proyecciones, previsiones o estimaciones futuras podrían no cumplirse, con la posibilidad de que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran significativamente de los resultados, rendimiento o logros futuros expuestos o sobreentendidos en este documento. Dichos riesgos e incertidumbres incluyen aquellos que se identifican en los documentos remitidos por la Sociedad al Mercado Alternativo Bursátil. Salvo que así fuera requerido legalmente, la Sociedad no se compromete a hacer públicas, actualizar o revisar estas previsiones, proyecciones, estimaciones o circunstancias de futuro, ni siquiera si la experiencia de futuros acontecimientos o circunstancias, incluyendo sin limitación cualquier cambio en el negocio de la Sociedad o en su estrategia de adquisiciones, revelan claramente que la evolución proyectada de los negocios, condiciones o eventos expresa o implícitamente mencionados en este documento no se llevarán a cabo.

Este documento puede contener información resumida o no revisada, auditada ni verificada por terceras partes independientes, incluyendo los auditores de cuentas de la Sociedad. En este sentido, dicha información está sujeta a negociación, cambios y modificaciones y debe ser leída en su conjunto, considerando asimismo el resto de información disponible al público, incluyendo, si fuera necesario, cualquier otro documento publicado por la Sociedad en el futuro.

Como consecuencia de todo lo anterior, ni la Sociedad ni las sociedades de su grupo ni sus respectivos directivos, ejecutivos, personal, consultores o asesores (conjuntamente, sus representantes) formulan u otorgan manifestación o garantía alguna, explícita o implícita, sobre la precisión, concreción o integridad de la información o afirmaciones incluidas en este documento y, en particular, acerca de la materialización futura de las previsiones, proyecciones, estimaciones o circunstancias de futuro contempladas en este documento. Ni la Sociedad ni ninguno de sus representantes serán responsables de ningún daño que pudiera derivarse del uso del presente documento o de la información que el mismo contiene.

Uso de fondos

- PANGAEA ONCOLOGY SA
- ISIN: ES0105221008
- TICKER: PANG (MAB)
- Capitalización bursátil: €31,94 millones
- Número de acciones: 10.610.357
- Capital Flotante: 21,6%
- Volumen diario (2017): 207 miles acciones
- Rentabilidad desde precio colocación (€2,7 por acción): 4,8%
- Asesor Registrado: Impulsa Capital
- Auditor: Deloitte
- Proveedor de Liquidez: Bankinter Securities
- Descripción la operación y listing:
 - Ampliación de capital pre-listing de **€6.7 millones**, de los cuáles:
 - **€3,9 millones** entrada de nuevos socios
 - **€2,7 millones** conversión de crédito accionista/inversor de referencia
 - Reestructuración deuda *Bullet nov.* 2021
 - Listing MAB (29-diciembre-2016)



- ✓ Financiar el crecimiento de la Compañía en sus negocios recurrentes (Clínica y Diagnóstico): 40%



- ✓ Financiar la inversión en el desarrollo de nuevos fármacos: 45%



- ✓ Gastos relacionados con la ampliación de capital e incorporación al MAB: 15%

- **Facturación Global *:** USD 107 billones
- **Altas tasas de crecimiento :**
 - 5,3% de crecimiento en la UE y 7,4% en EEUU anual periodo 2011-15
 - 7% de crecimiento anual esperado periodo 2015-20
 - Terapias dirigidas: 18% de crecimiento en el periodo 2011-15
 - 71 fármacos dirigidos aprobados
 - Oncología es el área de mayor crecimiento en terapias dirigidas
 - Fármacos dirigidos se están convirtiendo en *Blockbusters*
 - Biopsia líquida driver de crecimiento en diagnóstico en cáncer
- **Datos SEOM** (Sociedad Española de Oncología Médica)
 - ¿ Por qué la realidad supera a las estadísticas?
 - Envejecimiento
 - Hábitos poco saludables
 - **DIAGNÓSTICO PRECOZ**
 - Los 3 conceptos estadísticos básicos:
 - **Incidencia:** número de casos nuevos en el periodo
 - **Mortalidad:** número de fallecimientos en el periodo
 - **Prevalencia:** número de casos sobre la población total en un momento determinado.
 - 1 de cada 2 hombres y 1 de cada 3 mujeres desarrollan cáncer a lo largo de su vida

EL MUNDO

30-Enero-2017

ONCOLOGÍA • Sobrepassa las estimaciones realizadas según los datos demográficos

Los casos de cáncer en España superan ya los previstos para 2020



Los casos de cáncer en España superan ya los previstos para 2020

- Los cánceres que más matan en España
- Especial sobre el cáncer

CRISTINA G. LUCIO | AGENCIAS | Madrid

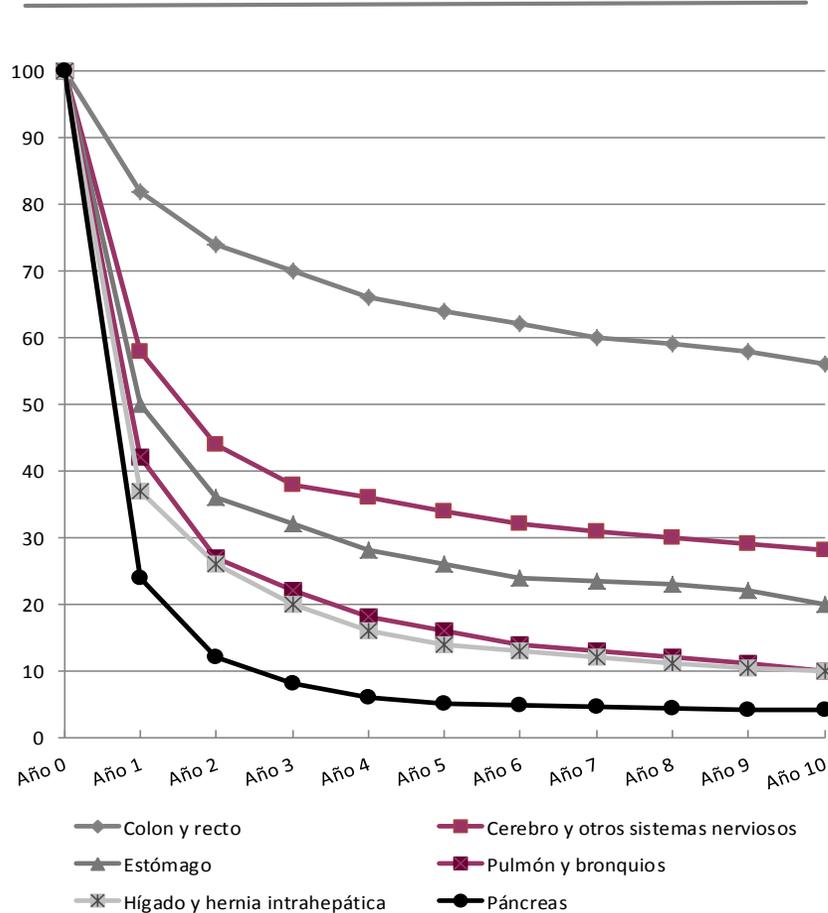
30/01/2017 14:25

Los casos de cáncer en España superan ya las estimaciones que se habían hecho para 2020. En nuestro país se registraron en 2015 247.771 nuevos tumores, una cifra que sobrepasa en más de mil las previsiones basadas en el crecimiento

* Fuente: Quintiles IMS Institute, October 2016

La mejora en el tratamiento del cáncer es una NECESIDAD MÉDICA PRIORITARIA

PORCENTAJES DE SUPERVIVENCIA POR TIPO TUMORAL EN EEUU



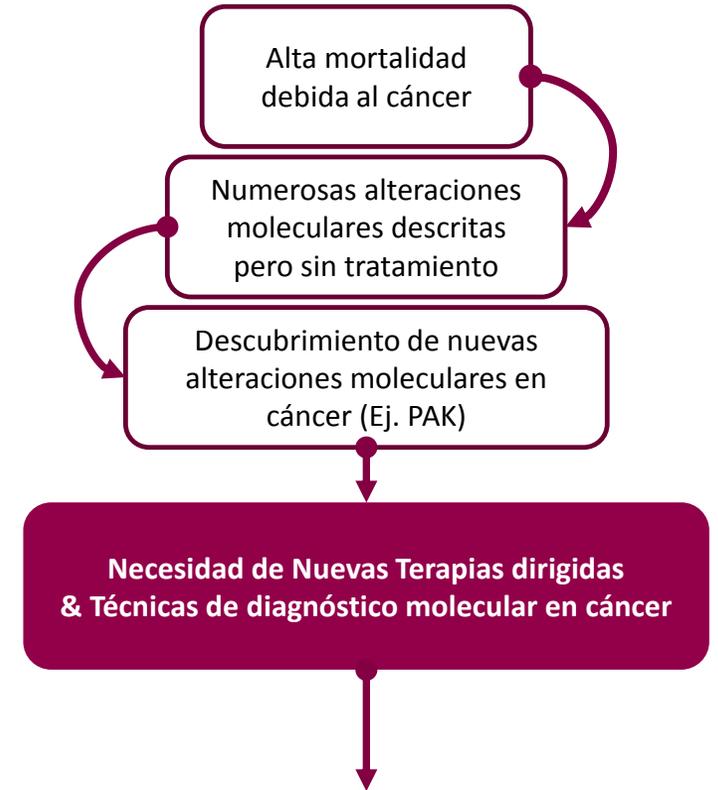
Fuente: 1988-2012; U.S. National Cancer Institute; SEER Program; <http://seer.cancer.gov/faststats/>

MORTALIDAD GLOBAL POR TIPO TUMORAL EN 2012

Tipo	Nº muertes
Pulmón	1.589.925
Hígado	745.533
Estómago	723.073
Correctal	693.933
Mama	521.907
Esófago	400.169
Páncreas	330.391
Próstata	307.481
Cuello uterino	265.672
Leucemia	265.471
Otros	2.358.020
Total	8.201.575

Fuente: International Agency for Research on Cancer (IARC) <https://www.iarc.fr/>

POSICIONAMIENTO DE PANGAEA



Evolución en el tratamiento del cáncer -> hacia la medicina personalizada

Tratamiento Clásico

Criterios clínicos e histológicos

Quimioterapia convencional no específica



Medicina Personalizada

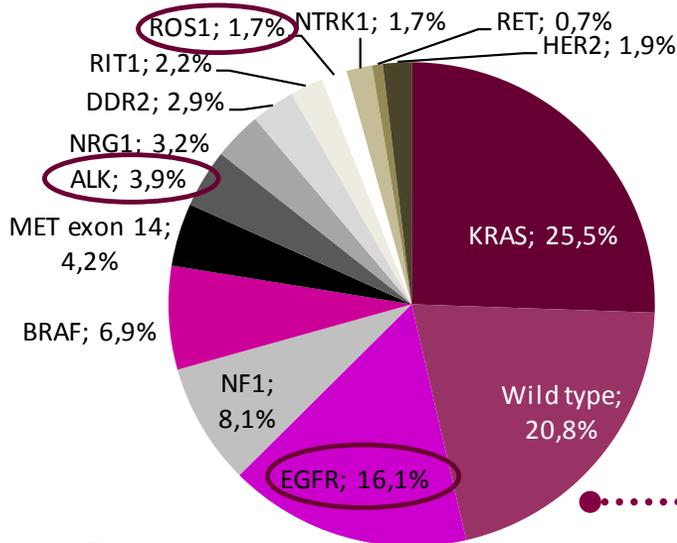
+ Detección alteraciones moleculares

Terapia personalizada



Mejora de la **supervivencia** con el tratamiento personalizado

FRECUENCIA DE ALTERACIONES MOLECULARES EN PACIENTES CON ADENOCARCINOMA DE PULMÓN

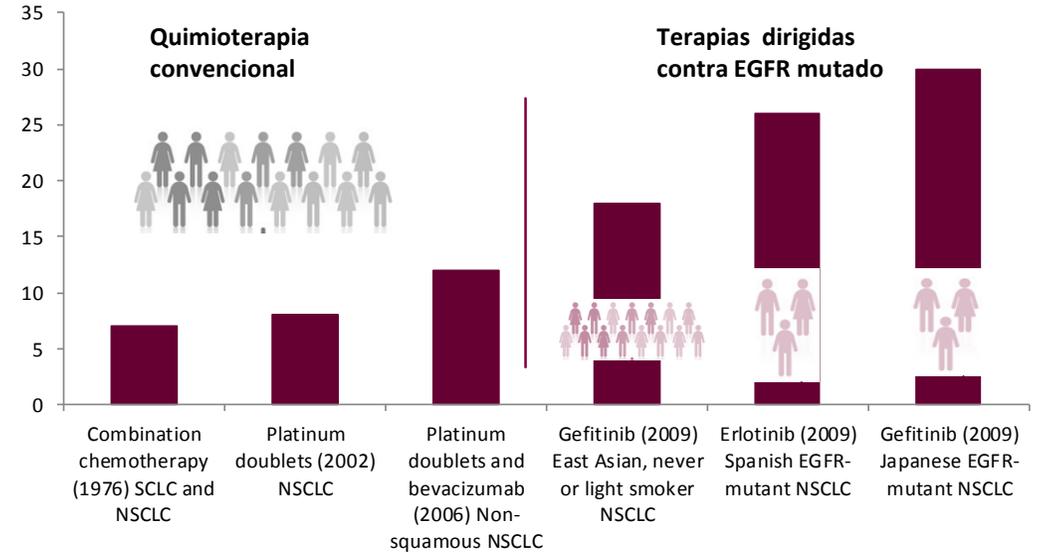


Mejora de la **respuesta global** con terapia dirigida

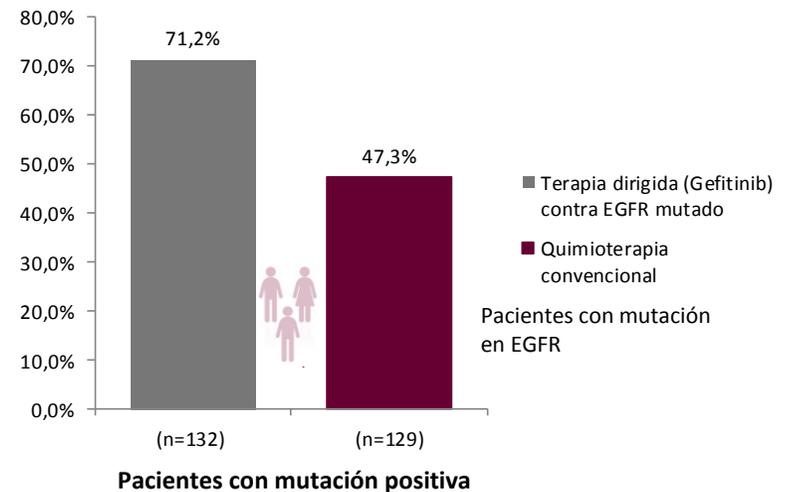


Alteraciones con tratamientos aprobados

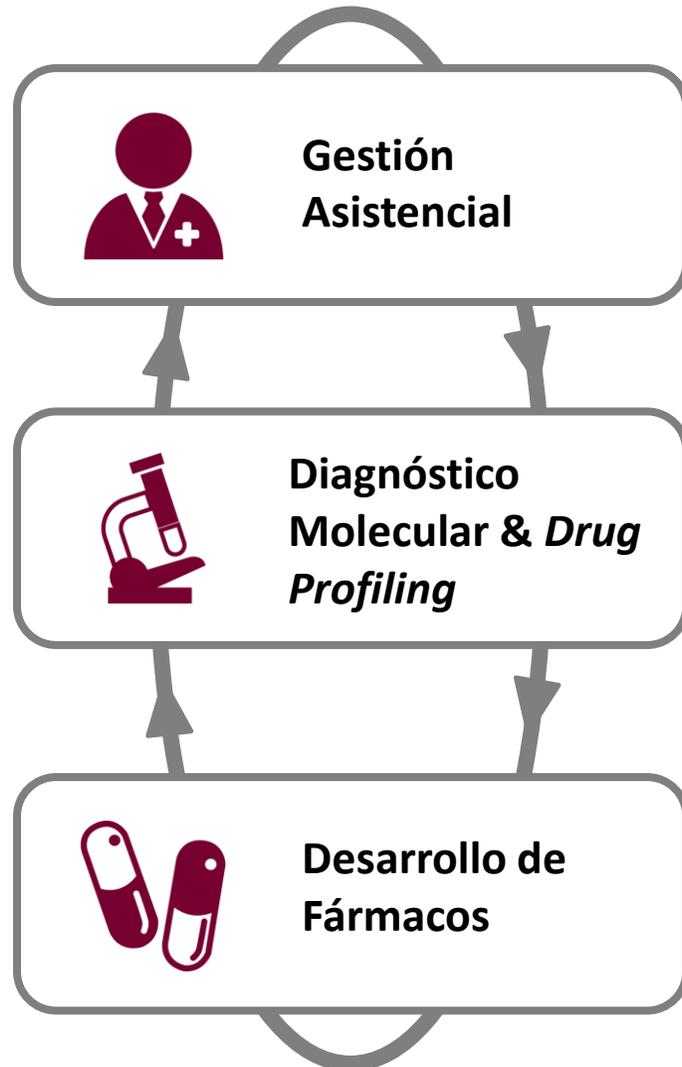
Fuente: Adapted from Rosell and Karachaliou, Lancet 2016



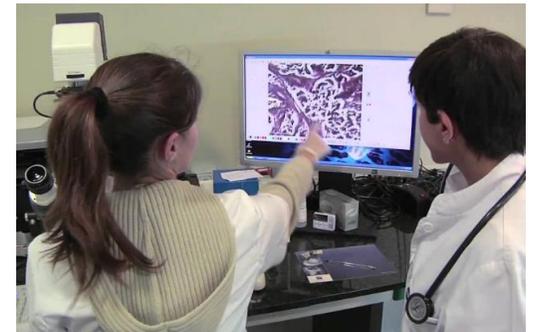
Tasa de respuesta global (%)



La clave del modelo de PANGAEA es la generación de **CONOCIMIENTO GENÉTICO** trasladado a todas sus unidades



- Instituto Oncológico Dr. Rosell (IOR)
 - Presente en 4 hospitales Quirónsalud en Cataluña
 - Servicio asistencial a pacientes oncológicos privados y de mutuas
 - 2.500+ pacientes en activo
 - Trato exclusivo con acceso a las últimas tecnologías
 - > 40 ensayos clínicos
- Laboratorio de última generación, con máximas acreditaciones (ENAC)
 - Presta servicio a pacientes de IOR y a grandes farmacéuticas
 - Pioneros en BIOPSIA LÍQUIDA – acuerdos licencia/distribución
 - Servicios de *Drug Profiling* en líneas celulares
 - Validación de plataformas de diagnóstico y biomarcadores
- Acuerdo con Cancer Research Technologies (“CRT”), filial comercial de Cancer Research UK (mayor fundación mundial en lucha contra el cáncer)
 - 4 fármacos aprobados (CRT) y creación de 25+ *start-ups*
 - Acuerdo estratégico de desarrollo, que incluye la licencia de dos familias de compuestos dirigidos a la diana específica PAK
 - Modelo menos intensivo en capital



Equipo directivo experimentado...



Rafael Rosell
Director Científico, Director Médico, Presidente

- Director del Programa de Medicina de Precisión y Biología del Cáncer del ICO
- Profesor de Medicina en la UAB
- Fundador del Grupo Español de Cáncer de Pulmón, miembro del Consejo Fundador de la Plataforma Europea de Oncología Torácica (ETOP).
- 600+ publicaciones revistas científicas
- 800+ ponencias en congresos intern.



Javier Rivela
Consejero Delegado

- 12+ años de exp. en banca de inversión
- Co-director del equipo de análisis de ING European Small & Mid Cap – experiencia en IPOs de compañías del sector salud y biotecnología
- Analista de renta variable en el Banco Santander en Madrid y Redwood Securities en San Francisco, y de crédito en Chevron-Texaco en California



Santiago Ramón y Cajal
EVP Patología Molecular

- Presidente/Director de Anatomía Patológica en el Hospital Vall d'Hebron
- Profesor de Medicina en la UAB
- Especialización de anatomía patológica en Fund. Jiménez Díaz y en Univ. Yale
- 250+ publicados en revistas científicas
- 500+ ponencias en oncología molecular
- Académico de número de la Academia Nacional de Medicina de España.



José Maestre
Cirujano Torácico

- 40+ años exp. en cirugía torácica
- Ex responsable del departamento en el Hospital Germans Trias i Pujol (Badalona) hasta 1995, y en el Hospital Vall d'Hebron (1995-2009)
- Ha dirigido 500+ trasplantes de pulmón
- Amplia experiencia en cirugía de cáncer de pulmón, con resultados presentados en el New England Journal of Medicine

... con amplio reconocimiento internacional...

THE LANCET

ESMO
GOOD SCIENCE
BETTER MEDICINE
BEST PRACTICE

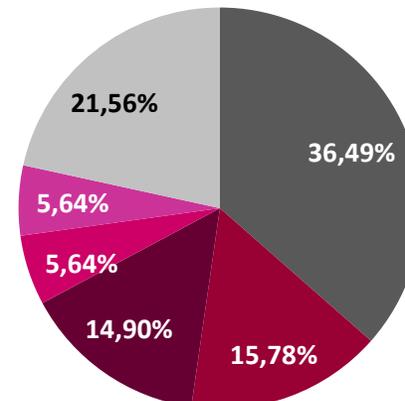
ICACT

eco

REAL ACADEMIA NACIONAL DE MEDICINA

- **Dr. Rafael Rosell** reconocido como la **máxima autoridad en cáncer de pulmón en Europa**, Abril 2013
- **Dr. Rafael Rosell** recibe el premio **Hamilton Fairley lifetime achievement**, Junio 2011
- **Dr. Rafael Rosell** recibe el premio **Raymond Bourguine** por su contribución a la investigación en cáncer, Febrero 2012
- **Dr. Rafael Rosell** recibe el premio **ECO Foundation** por la mejor Carrera en ciencias y práctica clínica, 2014
- **Dr. Santiago Ramón y Cajal** nombrado **Miembro de Número**, ocupando el asiento de anatomía patológica de la Real Academia de la Medicina

... y apoyado con una sólida estructura accionarial

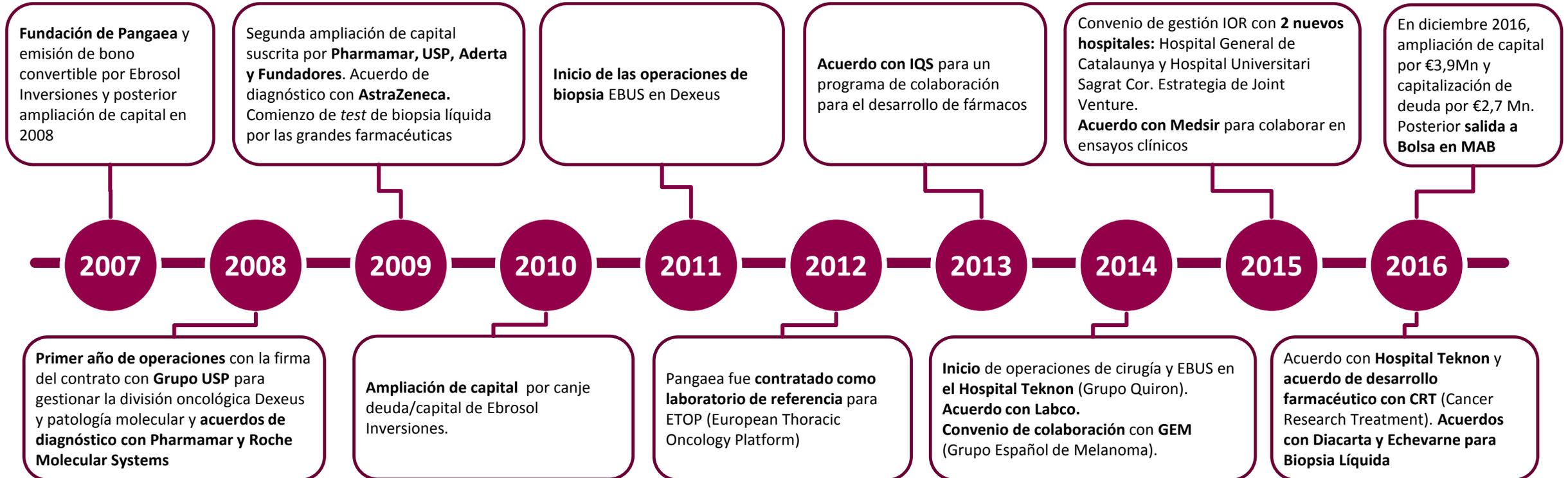


- Grupo Pikolin y Hersol
- Dr. Rosell
- J. Rivela
- Dr. Ramón y Cajal
- Dr. Maestre
- Free float

- **Gestores:** 3 años compromiso para accionistas >5% previo a la ampliación
- **Accionistas:** 3 años compromiso, con excepción si hay revalorización 2,5x precio IPO (max. 20% venta ordenada)

Desde 2007, Pangaea ha reforzado su posicionamiento en el sector oncológico

Pangaea cuenta con las más altas certificaciones y aprobaciones

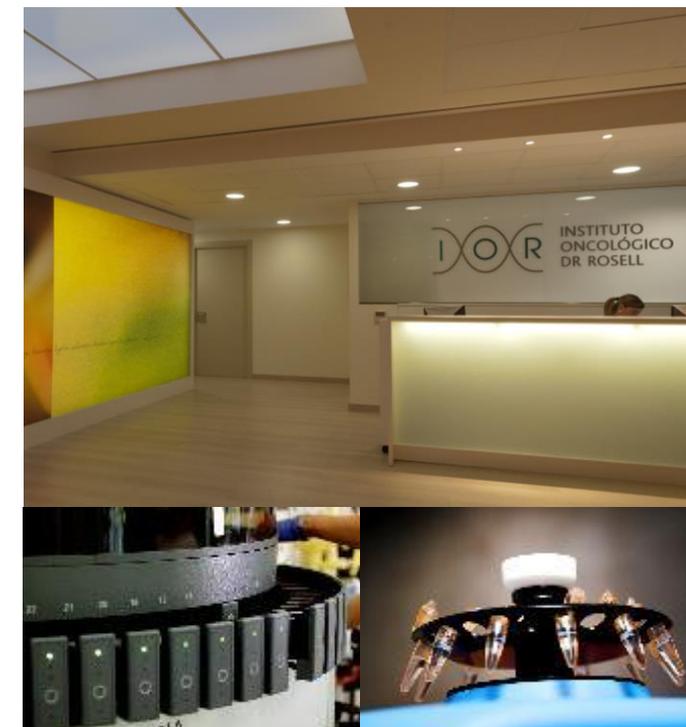


Instituto Oncológico Rosell – un modelo de gestión asistencial diferencial

- ✓ Bajo la **dirección del Dr. Rosell**, ofrece tratamiento integral contra el cáncer con una estrategia innovadora.
- ✓ Modelos de **terapia personalizada** basado en el diagnóstico genético.
- ✓ Inició su actividad en Noviembre 2007 en el **Hospital Universitari Dexeus** y en 2016 incorpora otros **3 hospitales top del Grupo Quirón Salud** en Barcelona (acceso a un nuevo portfolio de hospitales con tamaño agregado 6,2 veces superior en número de camas).



- ✓ **Actividad principal:** visita a pacientes oncológicos (privados y asegurados), cirugía torácica, EBUS (técnica de biopsia pulmonar), diagnóstico a pacientes de consultas y ensayos clínicos.
- ✓ Modelo centrado a **pacientes privados (mutuas y privados)** con ingresos superiores por visita, **trato exclusivo** por parte del equipo médico y una **dedicación media** por paciente muy **por encima de su competencia**.
- ✓ Equipo de médicos oncólogos especializados en los distintos tipos de cáncer.
- ✓ **Acceso a las últimas tecnologías – ensayos clínicos de alto valor añadido para los pacientes**
- ✓ **Venta cruzada:** Clave del modelo de negocio reside en la comercialización de pruebas “out of pocket” y ensayos clínicos.



PACIENTES PRIVADOS S/TOTAL VISITAS (1)



CLIENTES EN ACTIVO



ENSAYOS CLÍNICOS ABIERTOS JUN'16



ESPECIALIDADES ONCOLÓGICAS



TESTS GENÉTICOS IOR DIC'15



MEDIA DE PACIENTES POR MÉDICO Y DÍA

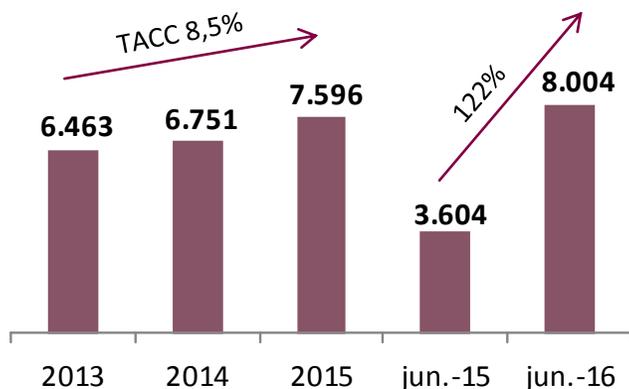
(1) Datos en 2015 (Fuente: la compañía)

Modelo asistencial Premium con prueba complementaria: venta cruzada

ACUERDOS DE GESTIÓN POR HOSPITAL

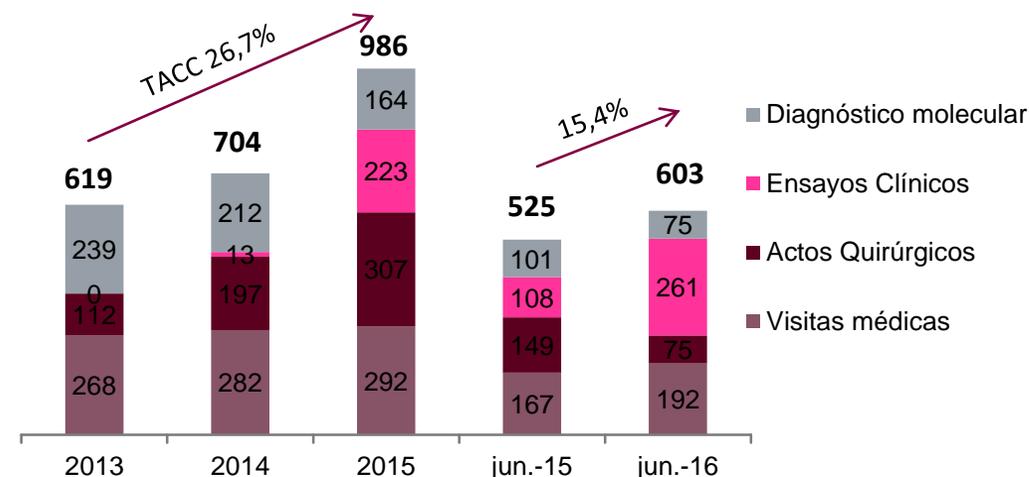
	HUD	HGC	HUSC	TEKNON
Visitas	✓	✓	✓	✓
Hospital de día	✗	✓	✓	✗
Diagnóstico molecular	✓	✓	✓	✓
Ecobroncoscopia léal (EBUS)	✗	✓	✗	✓
Cirugía	✗	✓	✗	✓
IHQ (Inmuno diagnóstico)	✓	✗	✗	✗
Ensayos clínicos	✓	✓	✓	✓

NÚMERO DE VISITAS TOTALES¹

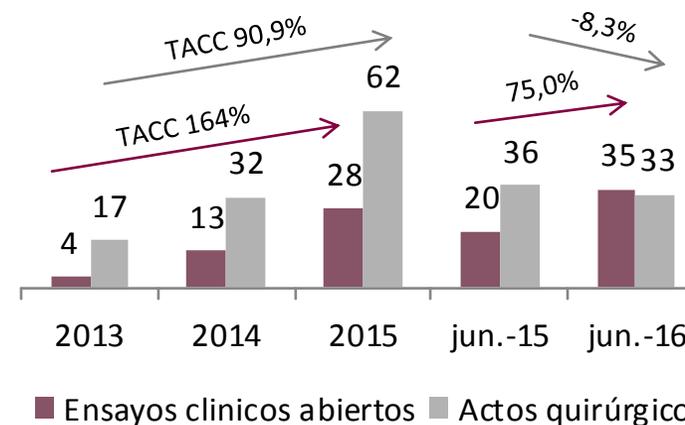


(1) Incluye visitas totales en el conjunto de hospitales donde IOR opera

INGRESOS IOR (€ MILES)



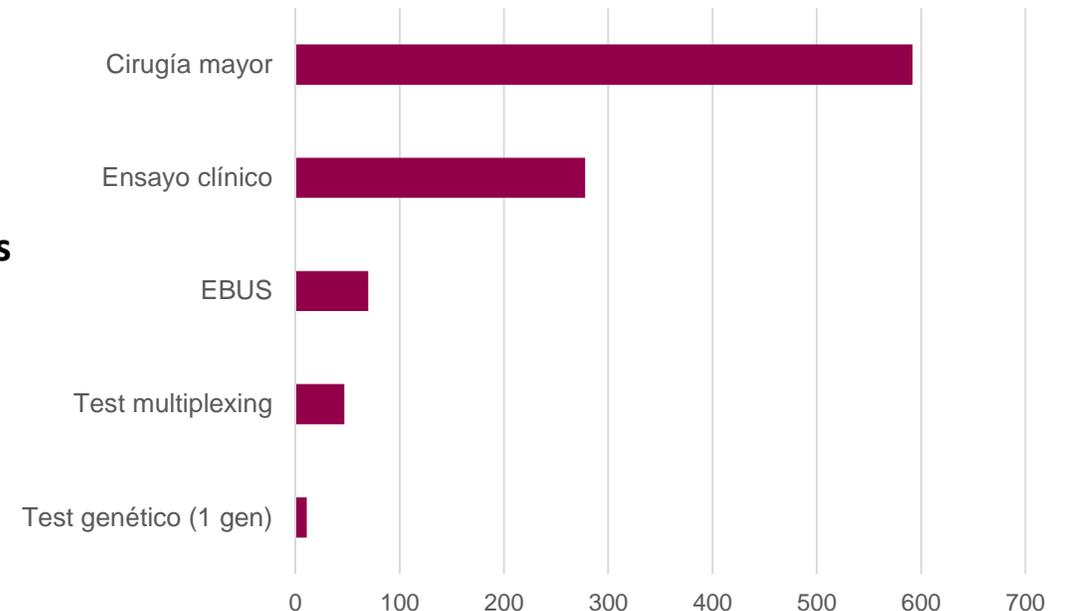
NÚMERO DE ENSAYOS CLÍNICOS Y ACTOS QUIRÚRGICOS



Potencial de ingreso asistencial IOR: venta cruzada

- IOR opera en 4 hospitales de red Quirónsalud
 - H.U. Dexeus (desde el 2007)
 - H.U. General de Cataluña
 - H.U. Sagrado Corazón
 - H.U. Teknon
- Los 3 hospitales nuevos tienen una **capacidad agregada de 6,2 veces** el tamaño de Dexeus
- **Objetivos principales:**
 - Incrementar volumen subyacente (volumen aseguradora)
 - Llevar a los tres hospitales al rendimiento analítico/financiero de Dexeus
 - Venta cruzada de técnicas diagnósticas, quirúrgicas y ensayos clínicos
 - Generación de nuevas líneas de negocio
- QuirónSalud cuenta con **37 grupos oncológicos: > 30.000 primeras visitas**
- Oferta de producto PANGAEA a red QuirónSalud

Ratio de conversión sobre ingreso aseguradora (multiplicador)





Laboratorio central para diagnóstico molecular

- **Ensayos clínicos con fármacos dirigidos a dianas específicas.**
- Actúa como laboratorio central con **14 contratos abiertos.**
- Contrato como **laboratorio de referencia con Medsir .**
- Pago por determinación genética/muestra realizada.

Servicios de prueba de fármacos de terceros en líneas celulares

- Proveedores de **servicios e ideas** para el desarrollo de **nuevos fármacos oncológicos.**
- Análisis “in vitro” e “in vivo” (externalizado a Xenopat).
- **Desarrollo de 116 líneas circulares resistentes** a fármacos comerciales (22 modelos de resistencia).
- **3 contratos abiertos** siendo Pangaea **laboratorio de referencia.**

Validaciones de plataformas de diagnóstico

- **Presta servicios a empresas** que desarrollan kits de diagnóstico y que necesitan validar su efectividad.
- Se necesita los servicios y el know-how de Pangaea para validar.

Diseño y validación de biomarcadores

- **Servicios de I+D y consultoría** dónde Pangaea ofrece su conocimiento para la selección de biomarcadores (algoritmos de alteraciones genéticas).
- Permite estratificar mejora la diana objetivo de un tratamiento/fármaco de una empresa farmacéutica cliente.

68

CONTRATOS CON FARMACEÚTICAS

57%

CONTRATOS RECURRENTES

75%

CONTRATOS DE ALTO VALOR AÑADIDO

0%

MORA DE COBRO

50%

CLIENTES USAN 2 CAPACIDADES

70%

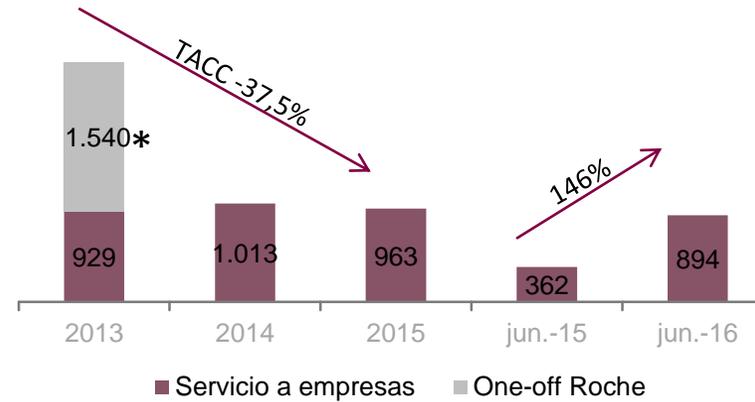
CLIENTES HAN REPETIDO SERVICIOS

578

TESTS GENÉTICOS IOR DIC'15



INGRESOS DIAGNÓSTICO (€ MILES)



NÚMERO DE CLIENTES CON FACTURACIÓN > €5.000



- Aumento de la cartera en ejecución.
- Cumplimiento de hitos contractuales en el periodo.
- Cobro tanto por pagos por servicio como por hitos – relacionado sobre todo con los ensayos clínicos.

- Destaca la recurrencia de los clientes.
- Así como la recurrencia de los contratos y seguimiento de los mismos.
- Contratos con ciertos clientes relevantes sin riesgos de dependencia de uno solo o pocos clientes.

* Impacto hito contractual de 1 acuerdo en 2013 fue de € +1,54Mn. En ausencia de esto el crecimiento hubiera sido de TACC +1,8%

Ventajas generales

- ✓ Técnica no invasiva
- ✓ Con capacidad diagnóstica, predictiva y pronóstica
- ✓ No necesita hospitalización del paciente
- ✓ No genera efectos secundarios ni complicaciones
- ✓ Bajo coste
- ✓ Da información homogénea del tumor
- ✓ Permite monitorización de los pacientes a tiempo real

Ventajas generales

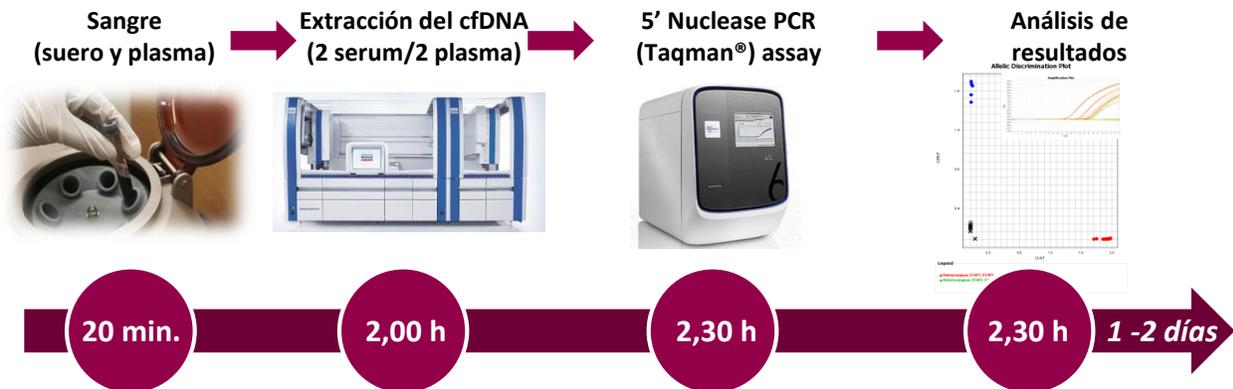
- ✓ Fácil implantación en cualquier laboratorio
- ✓ Panel abierto para adaptarlo a las necesidades clínicas en cualquier momento
- ✓ Sensibilidad analítica: 0,005%
- ✓ Sensibilidad diagnóstica: 75-78% según el gen
- ✓ Especificidad diagnóstica: 100%
- ✓ Necesidad de poco material para el análisis
- ✓ Capacidad de cuantificación de la carga tumoral
- ✓ Obtención del resultado en 1-2 días

Mercado potencial

Tamaño de la oportunidad del mercado de biopsia líquida de c. \$22 Bn en el 2020*



Funcionamiento





- La **biopsia líquida** es un **test no invasivo** que **permite detectar alteraciones genéticas en fluido biológico** (ej. Sangre).
- Como ejemplo, un **20-25% de los pacientes** con cáncer de pulmón avanzado no cuentan con acceso a biopsia en tejido.
- Mercado actualmente embrionario < USD2 billones.
- JP Morgan estima **mercado potencial** USD22.000 millones para el 2020, principalmente dividido en:
 - Diagnóstico (inc. Detección temprana): USD11.000 millones
 - Monitorización: USD5.000
 - Pronóstico: USD4.000
- **Pangaea** ha sido acreditado como el **1er laboratorio de Biopsia Líquida de España**.
- **6 años de experiencia** en proyectos de biopsia líquida grandes multinacionales farmacéuticas.

- **50% de los contratos** actuales incluyen biopsia líquida.
- **Pacientes de IOR** tienen acceso a la técnica.
- **Acuerdos de licencia/distribución** con:



Europa & Latino América



EEUU & China



España & Portugal

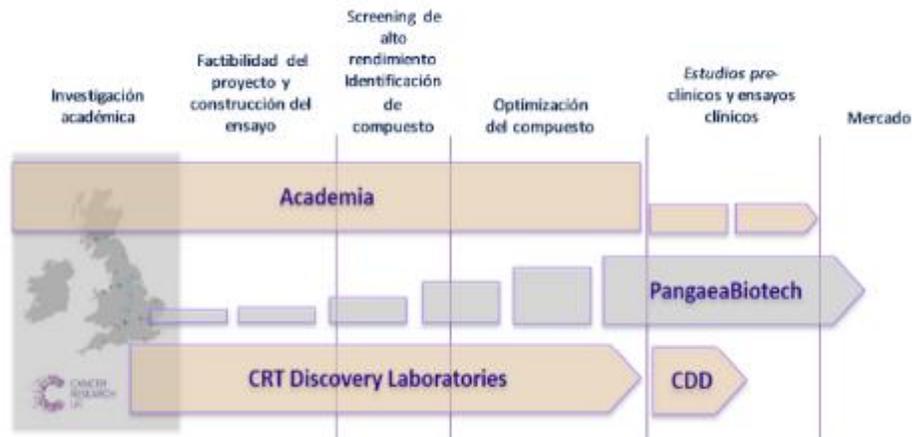


Bulgaria & UE Emergente

- **CRUK es la mayor fundación benéfica dedicada al cáncer** a nivel mundial, con un presupuesto en 2014/2015 de €825 Mn.
- CRT (Cancer Research Technology) es la sociedad con ánimo de lucro que comercializa la propiedad intelectual de CRUK.
- En marzo 2016, **Pangaea llegó a un acuerdo estratégico de desarrollo**, que incluye la licencia de dos familias de compuestos dirigidos a la diana específica PAK⁽¹⁾.
- **Modelo menos intensivo en inversiones de capital**
- En 2016 los proyectos de CRT recibieron inversiones de más de €20 millones por parte de la industria farmacéutica y cuenta con 30 fármacos en desarrollo en fases preclínicas y clínicas bajo acuerdos con la misma.
- **4 fármacos aprobados en el mercado. Creación de más de 25 start-ups.**

PAK: Nueva diana con potencial terapéutico en varios tipos de cáncer como ovario, mama, páncreas y melanoma

Acuerdo Pangaea y CRT



LOS CIENTÍFICOS DE CRUK SON PARTE DE UNA FAMILIA

Existen más de 900 investigadores principales con financiación de CRUK



Generador de Oportunidades

- Maximiza las **capacidades** de ambas entidades.
- Da **acceso** a Pangaea a la **red de investigadores** financiada por CRUK.
- **Beneficio** de su red de expertos, tecnologías, ideas...
- Acceso a **proyectos** provenientes de CRUK y CRT.

Acuerdo con un socio líder en el estudio y trabajos relacionados con el cáncer...

Acuerdo con CRUK	Acuerdo estratégico de desarrollo	4 fármacos aprobados en el mercado	7 Premios Nobel
25 Start ups creadas	> 20.000 publicaciones científicas	€ 825 Mn presupuesto para cáncer 2014/2015	Líder de opinión en la industria oncológica

LOS CIENTÍFICOS DE CRUK SON PARTE DE UNA FAMILIA

Existen más de 900 investigadores principales con financiación de CRUK

- Trabajan conjuntamente en estudios oncológicos básicos, clínicos y traslacionales
- Forman excelentes grupos



... y asesoramiento externo de reconocido prestigio...



Neil Pegg
 Consultor químico
 Director de Investigación de Cell Centric



Jonathan Chernoff
 Consultor Experto PAK
 CSO en Fox Chase Cancer Center



Martin Page
 Consultor independiente
 Ex jefe de investig. Oncológica en J&J



Claire Sadler
 Consultor Toxicología
 Senior Toxicologist Consultant Apconix



Andrew Teuten
 Consultor IP
 Senior Partner at Sagittarius IP

... permiten generar valor añadido para Pangaea

- Maximiza las **capacidades** de ambas entidades.
- Da **acceso a Pangaea a la red de investigadores** financiada por CRUK.
- **Beneficio de su red** de expertos, tecnologías, ideas...
- **Acceso a proyectos** provenientes de CRUK y CRT.
- El apalancamiento en modelo de negocio de **Pangaea** permite una **menor inversión relativa**.

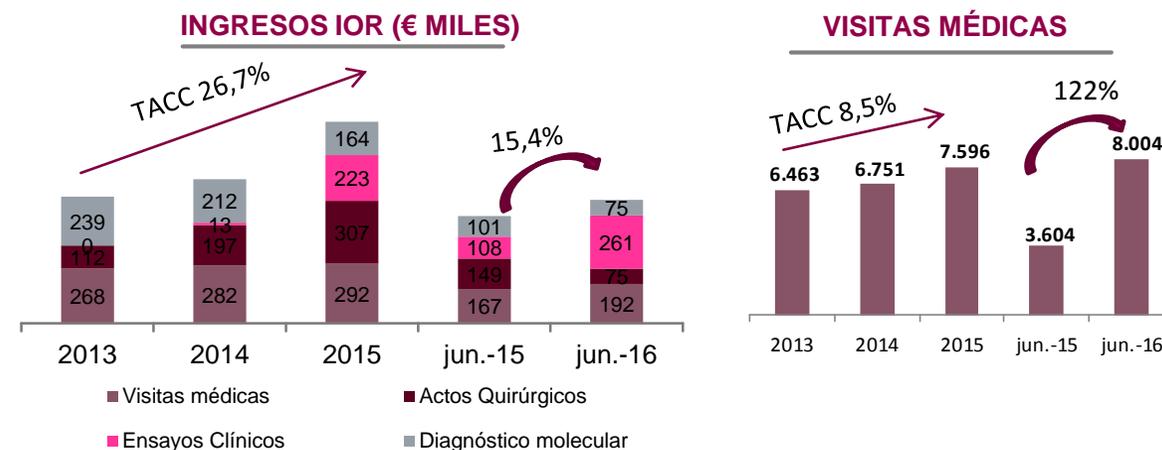
Consolidación de la actividad...

P&L ('000 Euros)	2013	2014	2015	1S15	1S16
IOR	619	704	986	525	603
DX	2.469	1.013	963	362	894
Importe Neto Cifra Negocios	3.088	1.717	1.949	887	1.497
EBITDA	694	-369	-114	-248	143
EBIT	245	-1.066	-975	-610	-482
Beneficio antes de impuestos	211	-1.110	-1.111	-711	-521
RESULTADO NETO	104	-196	-486	-318	-292

Nota: DX 2013 incluyen € 1,54Mn de ingresos extraordinarios procedentes del acuerdo con Roche

BALANCE ('000 Euros)	2013	2014	2015	1S2016
Activo No corriente	5.983	7.480	9.555	10.589
Inmovilizado Intangible	4.630	5.331	6.540	7.325
Inmovilizado Material	681	577	626	643
Activo Corriente	479	932	1.453	2.051
Caja	48	59	95	172
Total Activo	6.462	8.412	11.008	12.640
Patrimonio Neto	1.764	1.579	1.053	634
Pasivo No Corriente	3.421	3.496	7.727	9.540
Deuda con entidades de crédito	515	467	2.531	3.120
Otros pasivos financieros	2.756	2.860	5.057	6.315
Pasivo Corriente	1.277	3.338	2.228	2.466
Deuda con entidades de crédito	40	2.024	662	230
Otros pasivos financieros	296	169	310	411
Total Pasivo	6.462	8.412	11.008	12.640

... reforzado por sus principales indicadores





GESTIÓN ASISTENCIAL

- Consolidación de los acuerdos hospitalarios actuales.
- Apalancarse en el crecimiento nacional e internacional de Quirónsalud.
- Incorporación de tecnologías de diagnóstico de vanguardia en IOR y Quirónsalud.
- Incorporación de ensayos clínicos y venta cruzada en red Quirónsalud y otros



DIAGNOSTICO MOLECULAR & DRUG PROFILING

- Ser un jugador relevante en la incipiente industria de la biopsia líquida, teniendo un rol significativo en la comercialización de test de biopsia líquida, tanto directamente como con acuerdos con terceros.
- Consolidación como laboratorio de referencia para testing de compañías farmacéuticas.
- Incrementar la profundidad contractual en clientes existentes y generación de nuevos clientes farma.
- Generación de nuevas técnicas de diagnóstico para su comercialización y posterior licencia



DESARROLLO DE FÁRMACOS

- Incrementar la cartera de proyectos con criterio de selección estricto, menor inversión inversiones relativa y *backloaded*.
- Retroalimentar el conocimiento y experiencia de las tres actividades.
- Desarrollar la relación y contactos con CRT para expandir el ámbito de colaboración de Pangaea.
- Se espera la entrada en fase clínica y licencia en un periodo medio-largo plazo.

